

Gebietsleiter (w/m/d) Region Ostdeutschland

(114)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Die Converum GmbH ist eine junge und innovative Personalberatung aus Berlin und vermittelt erfolgreich Positionen auf unterschiedlichsten Branchen.

Unser Auftraggeber ist einer der international erfolgreichsten Hersteller von Kleb- und Dichtstoffen. Gesucht wird Verstärkung für den Bereich Professional Business, die Marke liefert bereits Klebstoffe, Abdichtungsprodukte und Aerosole an den gewerblichen Baustoffhandel und findet Anwendung in unterschiedlichsten Fachbereichen, wie dem Sanitär & Schwimmbadbau, dem Holzhandwerk, verschiedenen Bereichen des Hoch- & Tiefbaus, sowie der Industrie.

Zum Herbst suchen wir einen **Gebietsleiter (w/m/d) für die Region Ostdeutschland** optimal mit Wohnort im Großraum Berlin als Nachfolge für die sehr gut betreute Region.

Unser Wunschprofil:

- Handwerkliche Ausbildung mit Erfahrungen als Maurer, Maler, Schreiner oder im Sanitärbereich
- Optimal sind Vertriebserfahrungen im Baustoffbereich mit entsprechenden Schnittstellen zum Handwerk sowie dem Bau- oder Sanitärfachhandel
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie menschliches Einfühlungsvermögen und hohe Motivation
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift, Englisch wünschenswert

Unser Angebot:

- Eine spannende Aufgabe und ein sicherer Arbeitsplatz in einem bekannten und erfolgreichen international agierenden Unternehmen
- Sehr gutes Betriebsklima, das durch offenen Umgang, klare Ziele und Wertschätzung geprägt ist
- Attraktives und angemessenes Vergütungspaket
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Professionelle Ausstattung des Home-Office inkl. Tablet, Smartphone und Drucker
- Möglichkeiten der beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung

Ihre Tätigkeitsbereiche:

- Auf- und Ausbau der Fachhandelspartner
- Betreuung des Vertriebsgebietes mit Hauptfokus auf die Region Ostdeutschland
- Regelmäßige Kundentermine
- Produktvorstellung und Platzierung der Produkte
- Führen von Preisverhandlungen
- Schulungen des Verkaufspersonals sowie der Kunden im Fachmarkt
- Vorführungen auf Baustellen mit Nennung von Bezugsquellen (Fachmärkte)
- Teilnahme an Fachmessen
- Regelmäßiges Reporting an den Sales Director

Ich freue mich auf Ihre aussagekräftigen und interessanten Bewerbungsunterlagen! Bitte zögern Sie nicht, mich auch im Vorfeld telefonisch bei aufkommenden Fragen zu kontaktieren.

Olaf Brinkmann - Senior Consultant

Converum GmbH - Ebersstraße 3 - 10827 Berlin

Tel. 0160-5411005

E-Mail: brinkmann@converum.de

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge